

DIRIGIT a empresaris i directius que liderin empreses i vulguin conèixer les noves fórmules de la gestió moderna.

OBJECTIUS

- 1 Proporcionar coneixements sobre les fórmules més actuals que s'estan aplicant a les empreses en els àmbits objecte de cada sessió.
- 2 Fer unes sessions temàtiques pràctiques, participatives on els assistents en puguin sortir amb indicacions concretes per aplicar immediatament a les seves empreses.
- 3 Afavorir el contacte amb el grup de professionals del nostre Departament d'Estratègia.

LLOC

Sessions I - II - III - IV al Fèlix Hotel
Sessions V - VI - VII a l'Hotel Class

HORARI. Tardes, de 15.30h a 19.00h

www.paresiaubia.com

Parés i Aubia Assesors d'Empresa, SL
Bisbe Palau, 35 baixos · 43800 Valls

Tel. 977 600 750 info@paresiaubia.com
Fax 977 612 409 www.paresiaubia.com

“ Programa formatiu d'orientació estratègica ”

2a edició - 2012



Amb el nostre afany d'**aportar valor afegit a les empreses**, volem dotar-les de recolzament estratègic. Per això, veiem necessari oferir aquest **servei diferencial** que permeti aprofundir en les àrees nuclears de la vostra empresa.

“ Programa formatiu d'orientació estratègica ”

INSCRIPCIONS a info@paresiaubia.com i a www.paresiaubia.com, on podeu accedir a la informació detallada del nostre calendari formatiu.

PREUS

60€ / sessió
250€ / programa complet (7 sessions)

El preu d'inscripció permet portar un acompanyant de la mateixa empresa.

Programa formatiu d'orientació estratègica

2a edició - 2012



ESTRATÈGIA

El programa formatiu està dividit en mòduls independents els uns dels altres, però tots ells tenen un nexa de connexió en la millora de la gestió de l'empresa.

FEBRER 2012

	1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29

SESSIÓ II

Divendres,
10 de febrer

Gestió i prevenció de la morositat

Com gestionar la cartera de cobraments de forma eficaç i poder prevenir la morositat.

EXPERT: Carles Just

ABRIL 2012

					1
2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	

SESSIÓ IV

Divendres,
13 d'abril

Aprofitament de les eines informàtiques

Millorar en productivitat, eficiència i reducció de costos. Conèixer les possibilitats de les noves tecnologies a través de CRM, digitalització, factures electròniques,...

EXPERT: Fernando García Iglesias

JUNY 2012

			1	2	3
4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27
28	29	30			

SESSIÓ VI

Divendres,
8 de juny

Iniciar un projecte d'internacionalització

Conèixer les premises per a l'exportació i la presència a l'exterior. Estratègia amb internacionalització.

EXPERTS: Xavier Mas i Rocío Caro

GENER 2012

						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

SESSIÓ I

Divendres,
27 de gener

Xarxes socials per a empreses

Conèixer les oportunitats de les xarxes socials com a eina comercial a l'abast de l'empresa.

EXPERT: Agustí López i Albert Pàmies

MARÇ 2012

	1	2	3	4
5	6	7	8	9
10	11	12	13	14
15	16	17	18	19
20	21	22	23	24
25	26	27	28	29
30	31			

SESSIÓ III

Divendres,
9 de març

L'èxit en l'organització de les persones

Com millorar el nostre equip i visualitzar les tècniques i pràctiques que milloren el funcionament i els resultats del nostre equip de treball.

EXPERT: Xavier Plana

MAIG 2012

	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

SESSIÓ V

Divendres,
11 de maig

Departament comercial d'alt rendiment

Com afrontar els reptes actuals en la comercialització dels nostres productes o serveis. Gestionar comercialment un mercat amb rescissió i màxima competència.

EXPERT: Albert Pàmies

JULIOL 2012

						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

SESSIÓ VII

Divendres,
13 de juliol

Possibilitats de la web 2.0

Treure el màxim rendiment de la presència a internet de les empreses. Grans oportunitats comercials amb reduïdes inversions.

EXPERT: Albert Pàmies